



GROWTH INSTITUTE  
SCALE IMPACT & REDUCE DRAMA

# SCALE IMPACT

SUMMIT

Sponsored by



**¡Es momento de escalar el impacto de tu empresa!**

Las metodologías más exitosas en escalamiento empresarial en un sólo lugar

**Scale Impact Summit** será un evento virtual en vivo de dos días en donde podrás encontrar las metodologías, estrategias, y líderes de pensamiento #1 del mundo que te permitirán escalar tu empresa 10 veces.

A través de conferencias, conversaciones y talleres con nuestros expertos, obtendrás información y herramientas de vanguardia para afrontar los retos del mundo empresarial.

No importa el tamaño de tu empresa, aprovecha la oportunidad de recibir la guía de líderes de pensamiento de clase mundial.

**¡Escalar tu empresa y tu liderazgo no tiene precio!**

**¡NOS VEMOS EL 19 Y 20 DE OCTUBRE!**

.....  
+52 55 88117711 | [asesorias@growthinstitute.com](mailto:asesorias@growthinstitute.com)  
[www.growthinstitute.com/s/scaleimpact-summit](http://www.growthinstitute.com/s/scaleimpact-summit)





## ACERCA DE NUESTROS EVENTOS

En Growth Institute tenemos más de 7 años de experiencia organizando eventos corporativos de alta calidad para nuestra comunidad. Nuestros eventos son un espacio en el que conectamos a los líderes de empresas medianas que comparten sus casos de éxito.

Así mismo, traemos a los autores y líderes de pensamiento que están marcando tendencia en el mundo de los negocios y brindan a nuestros empresarios las herramientas necesarias para escalar y transformar sus organizaciones.

 **EL FINANCIERO** **Entrepreneur**

**EXPANSION** **Forbes**

**+5**  
eventos  
anuales

**+1,000**  
líderes de  
negocios

**+500**  
empresas

**+20**  
aliados  
estratégicos

**+50**  
publicaciones  
en medios

# PERFIL DEL ASISTENTE



## CEO | DIRECTOR GRAL

Necesita establecer sistemas y procesos para optimizar los resultados que obtiene con su tiempo y recursos disponibles.

Es responsable del éxito una organización y busca que la empresa logre funcionar por si sola.

Busca enmarcar la estrategia de su empresa dentro de una metodología de negocios

Desea invertir en su educación y formación como líder.

## EMPRENDEDOR

Tiene un sueño y está iniciando un negocio.

Es emprendedor con un negocio que busca sentar bases

Busca claridad respecto a cómo afrontar los retos que se le presentan. Valora herramientas que le puedan ayudar a darle velocidad a su empresa para escalar.

## CONSULTOR | COACH

Ayuda a otros a sacar el máximo provecho de sus capacidades y ser exitosos.

Busca nuevos conocimientos y herramientas que enriquezcan el asesoramiento que les da a sus clientes.

# COSTO DEL BOLETO

## TICKET REGULAR

**\$90 USD**

IVA INCLUIDO

2 días de entrenamiento en vivo

Acceso a plataforma de aprendizaje con herramientas y la grabación del evento por 6 meses

Herramientas descargables de implementación

E-books y materiales de preparación

Grupo de Whatsapp con el resto de los asistentes

## TICKET VIP

**\$120 USD**

IVA INCLUIDO

2 días de entrenamiento en vivo

Acceso a plataforma de aprendizaje con herramientas y la grabación del evento por 6 meses

Herramientas descargables de implementación

E-books y materiales de preparación

Grupo de Whatsapp con el resto de los asistentes

5 sesiones grupales de coaching de 60 minutos posteriores al evento para ejecutar las metodologías.

# SPEAKERS

Emprendedores, asesores, escritores, columnistas, oradores y hasta deportistas, conoce a las mentes más brillantes en el mundo de los negocios que estarán en Scale Impact. Estos líderes de negocios te compartirán, durante 2 días, los secretos de sus famosos metodologías adecuadas al contexto latinoamericano. Conócelos:

## VERNE HARNISH

Más conocido como “The Growth Guy”, Verne es un experto en escalamiento de negocios, considerado como unas de las 10 mentes más prestigiosas en pequeñas empresas. Ha escrito 2 bestsellers internacionales, es fundador de Entrepreneurs Organization (Organización de Emprendedores) y es presidente de Scaling Up.



## SCALING UP

¿Por qué algunas empresas escalan y por qué el resto no? Objetivos claros, rentabilidad, libertad e impacto, las 4 estrategias clave que necesitas definir para escalar tu impacto.

## MIKE MICHALOWICZ

Autor de los libros de negocios ‘Get Different’, ‘Fix This Next’, ‘Clockwork’, ‘Profit First’, ‘The Pumpkin Plan’ y ‘The Toilet Paper Entrepreneur’, exitosos libros que han sido traducidos a más de 10 idiomas y son un referente en el entorno empresarial. Es fundador de Profit First Professionals, Proventus Group y PG Lewis & Associates.

## FIX THIS NEXT

¿Qué pasaría si supieras exactamente lo que necesita tu empresa? El mayor problema para los líderes de negocios es que no saben lo que no saben. Conoce tu empresa a detalle y no pierdas enfoque.



# SPEAKERS

## JACK DALY

Jack cuenta con 30 años de experiencia como experto y entrenador de equipos de ventas. Fundó y vendió 6 exitosas empresas a firmas de Wall Street como Solomon Brothers y First Boston. Es autor bestseller de libros como 'Hyper Sales Growth' y 'The Sales Playbook' for Hyper Sales Growth. Es conocido como el Iron Man de los negocios pues ha competido en 15 triatlones "Ironman" y ha terminado 93 maratones en 7 continentes del mundo.



### *HYPER SALES* **GROWTH**

Haz híper-crecer tus ventas en el entorno actual, cuenta con un gran equipo de ventas, diseña sistemas y procesos que tus vendedores pueda ejecutar y les permita generar más ventas.

## DANIEL MARCOS

Emprendedor, orador, asesor y columnista. Es CEO de Growth Institute, CEO de ExO Education y embajador de Singularity University en Austin Texas. Como orador, ha compartido escenario con Peter Diamandis, Guy Kawasaki, Jack Canfield, Richard Branson. Ha colaborado en medios como Expansión, Forbes y Entrepreneur.

### **Scale**X

Nadie te enseña cómo dirigir una empresa, tener un balance con tu vida personal, dirigir a un equipo y enfocarte en el escalamiento: diseña tu propio sistema de dirección ejecutiva y toma el control de tu empresa.



# AGENDA

## Martes 19 de Octubre

2:30 - 3:00

Bienvenida

3:00 - 4:30

Conferencia Magistral con Verne Harnish

4:30 - 4:45

Receso

4:45 - 6:30

Talleres simultáneos con coaches Growth Institute

## Miércoles 20 de Octubre

9:00 - 9:05

Bienvenida y resumen del día anterior

9:05 - 9:30

Panel "Empresas Inteligentes: Más resiliencia, más rentabilidad y más sostenibilidad"

9:30 - 10:30

Conferencia Magistral con Mike Michalowicz

10:30 - 11:45

Conferencia Magistral con Daniel Marcos

11:45 - 12:00

Receso

12:00 - 1:30

Talleres simultáneos con coaches Growth Institute

1:30 - 2:00

Receso

2:00 - 3:00

Conferencia Magistral con Jack Daly

3:00 - 3:30

Sesión de preguntas y respuestas



# TALLERES SIMULTÁNEOS

19 de Octubre de 4:45 p.m. - 6:30 p.m. CST

## CONVIÉRTETE EN EL LÍDER QUE TU EMPRESA NECESITA

Identifica la etapa en la que está tu empresa y define las demandas que requerirás para evolucionar como líder

**PAULINA LÓPEZ**



## LOS 5 PRINCIPIOS DE UN SISTEMA DE COMPENSACION EFECTIVO

Alinear tu sistema de compensación con la estrategia y cultura de tu empresa

**PATRICK VELARDE**



## CREANDO UNA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL QUE TE PERMITA CRECER

¿Qué necesito para que la estructura de mi organización no sea un bloqueador sino un impulsor del crecimiento?

**MARITÉ RÍO NEVADO**



**MIGUEL GONZÁLEZ**



**NICOLÁS HAUFF**



## TOMA EL CONTROL DE TU EMPRESA CON LOS 3 ELEMENTOS DE LA ESTRATEGIA

Compartir el impacto de tener una ideología central fuerte (Propósito, Competencias, Profit/X)

## LIDERAZGO BASADO EN LA ESTRATEGIA: EL PUNTO DE PARTIDA PARA LLEVAR TU NEGOCIO Y TU VIDA AL SIGUIENTE NIVEL

En este taller conocerás 3 áreas de dominio para conducir tu negocio y tu vida de manera intencional.

# TALLERES SIMULTÁNEOS

20 de Octubre de 12:00 p.m. - 1:30 p.m. CST

## CONSIGUE EL ÉXITO SIN SACRIFICAR TU LIBERTAD

Aprende las rutinas y acciones que impulsarán el crecimiento de tu negocio sin perder tu libertad



**PAULINA  
LÓPEZ**



**PATRICK  
VELARDE**



**MARITÉ  
RÍO NEVADO**

**MIGUEL  
GONZÁLEZ**



**NICOLÁS  
HAUFF**



**JUAN  
GONZÁLEZ**



## GENERA EL MÁXIMO VALOR Y MULTIPLICA TUS VENTAS CON TU CLIENTE IDEAL

Compartir los beneficios de definir a tu cliente central y construir una estrategia alrededor de ello

## INCREMENTANDO EL VALOR DE TU NEGOCIO

En este taller conocerás herramientas para transformar tu negocio en un activo que contribuya a tu libertad financiera y personal.

## IMPACTANDO Y GANANDO

¿Qué debo resolver a corto, mediano y largo plazo para poder ganar y dejar un legado en mi empresa?

## ¿CÓMO CRECER TUS VENTAS 10X EN EL CONTEXTO DE CRISIS?

Crea sistemas y procesos que ayuden a tu equipo comercial a llegar a sus metas

# CONTACTO



GROWTH INSTITUTE  
SCALE IMPACT & REDUCE DRAMA

## Equipo de **Growth Institute**

 +52 55 88117711

 [asesorias@growthinstitute.com](mailto:asesorias@growthinstitute.com)

 [www.growthinstitute.com/s/scaleimpact-summit](http://www.growthinstitute.com/s/scaleimpact-summit)